

# MFR

## PRO

### EN RÉSUMÉ

#### VERS QUELS MÉTIERS ?

- Conseiller vendeur en animalerie
- Chef de rayon en animalerie
- Adjoint au manager de rayon

#### PRÉ-REQUIS, CONDITIONS D'ACCÈS

- Être issu d'une 3<sup>ème</sup>, d'un CAP ou d'une seconde
- Possibilité d'entrée directe en 1<sup>ère</sup> avec un diplôme de niveau 3 (CAP, etc) ou après une seconde professionnelle en commerce.
- Admission après étude du dossier scolaire et entretien de motivation, réponses sous 20 jours ouvrables
- Détails des Modalités d'accès <sup>(1)</sup>

#### EXAMEN

- Bac Professionnel Technicien Conseil Vente en Animalerie délivré par le Ministère de l'Agriculture de niveau 4, obtenu à 50 % par des contrôles certificatifs en cours de formation – 50 % par un examen terminal dont soutenance du rapport de stage
- Attestation de Connaissances pour les Animaux de Compagnie d'Espèces Domestiques – Obtention si validation du Bac
- Nécessité de suivre le parcours complet (dispense d'épreuves possible selon le cursus antérieur)
- RNCP : N°13921 - Certif info : N°70310

#### POURSUITES D'ÉTUDES

- BTS Technico-Commercial – Option Animaux d'Élevage et de Compagnie
- BTS Commerce / Vente

#### QUELQUES CHIFFRES <sup>(1)</sup> <sup>(3)</sup>

- 81 % de réussite à l'examen session juin 2020 (soit 30 reçus sur 37 présentés)
- 92 % : taux de persévérance en formation par an <sup>(2)</sup>
- À 6 mois après la formation :
  - 46 % en poursuite de formation
  - 50 % sur le marché de l'emploi dont :
    - 50 % en emploi
    - 50 % en recherche d'emploi
  - 4 % autres situations (services civiques, santé, congé maternité...)

Mise à disposition de tous les indicateurs sur le site : <https://www.inserjeunes.education.gouv.fr/diffusion/accueil>

#### TARIFS <sup>(1)</sup>

- Formation gratuite sauf pour les adultes, mais dans ce cas possibilité de prise en charge des frais de formation par l'OPCO, Pôle emploi et/ou l'entreprise. Pour plus de détails nous consulter.
- Frais liés à la vie résidentielle (hébergement, restauration...), nous consulter.

#### ACCESSIBILITÉ HANDICAP



Bâtiments aux normes d'accessibilité aux personnes à mobilité réduite.  
Accessibilité à la formation : nous consulter pour étudier avec notre référent handicap la faisabilité selon le handicap



## BAC PRO TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ANIMALERIE

sur  
3 ans

### ORGANISATION PÉDAGOGIQUE



#### DURÉE

- Suivant le calendrier scolaire, rentrée en septembre
- Entrée possible tout au long de l'année, nous consulter
- 51 semaines en centre de formation sur 3 ans
- 57 semaines en entreprise sur 3 ans
- 1<sup>ère</sup> année à la MFR de Venansault / 2<sup>ème</sup> et 3<sup>ème</sup> année à la MFR St Florent des bois



#### RYTHME D'ALTERNANCE

- 2 semaines à la MFR
- 2 semaines en entreprise



#### STATUTS

- Scolaire Ministère Agriculture
- Apprentissage jusqu'à 30 ans (Prise en charge par les OPCO d'une partie des frais d'hébergement et de restauration)
- Contrat de professionnalisation
- Autres (ex : formation pour adultes...)

### LA FORMATION EN ENTREPRISE

#### TYPE D'ENTREPRISE D'ACCUEIL

- Animalerie / Jardinerie, Animalerie spécialisée, Grande surface de bricolage ayant un rayon animalerie, Grande surface spécialisée (GSS)

#### ACTIVITÉS RÉALISABLES PAR LE JEUNE EN ENTREPRISE

- Vente : Conseils client
- Gestion des produits : commande produits, réception produits, mise en rayon, rotation produits, inventaire
- Animation commerciale : mise en avant produits, mise en place de promotion
- Entretien des animaux

#### SITES DE FORMATION

MFR VENANSAULT  
02 51 07 38 46  
mfr.venansault@mfr.asso.fr  
www.formations-venansault.com

MFR SAINT FLORENT DES BOIS  
02 51 31 99 99  
ireo.st-florent@mfr.asso.fr  
www.mfr-st-florent.com

### LA FORMATION EN MFR

*Etablissement privé, associatif, en contrat avec l'Etat*

#### OBJECTIFS ET CONTENUS DE LA FORMATION

##### COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES :

- Connaître en détail l'organisation d'une structure commerciale.
- Maîtriser les indices financiers liés au fonctionnement d'une structure commerciale.
- Maîtriser les techniques spécifiques d'entretien des produits commercialisés.
- Maîtriser les techniques de vente, d'approvisionnement et d'étagère.
- Posséder un relationnel équipe et clientèle efficace.

##### ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL :

- Techniques animalières (oisellerie, terrariophilie, aquariophilie, petits mammifères, etc)
- Techniques commerciales, gestion commerciale, techniques de vente, législation, mercatique.
- Module d'adaptation professionnelle (MAP)
- Économie et gestion d'entreprise
- Écologie / biologie

##### ENSEIGNEMENT GENERAL :

- Français, anglais, mathématiques, informatique, monde contemporain, sciences physiques, éducation socio-culturelle, éducation physique et sportive

##### MOBILITÉ INTERNATIONALE :

- Voyage d'étude d'une semaine
- Possibilité d'un stage de 4 semaines dans un autre pays de l'UE dans le cadre d'Erasmus +.

##### MODALITÉS PÉDAGOGIQUES <sup>(1)</sup>



<sup>(1)</sup> Détails et mise à jour sur le site Internet de la MFR ou par téléphone

<sup>(2)</sup> Pourcentage des jeunes et/ou des adultes ayant réalisé la totalité de l'année scolaire

<sup>(3)</sup> Les chiffres concernent la dernière année scolaire